

1. Introducciones
  - a. Los participantes
  - b. Las reglas para el día
  - c. Nuestras metas para el taller
  
2. Para Empezar
  - a. Su experiencia
  - b. Sus preguntas sin respuesta
  - c. Los temas para el taller
  
3. Porque debemos construir las alianzas para la conservación?
  
4. Porque las compañías querrían trabajar con nosotros?
  
5. Lo que hace buenas alianzas para la conservación?
  - a. Los modelos diferentes de ICAA
  - b. Los elementos claves
  - c. Unas lecciones de ICAA que funcionan bien
  - d. Las Alianzas vs. La Caridad
  
6. Conocer “los peces grandes”—entender como los socios del sector privado son diferentes y como funcionan
  - a. La cultura del sector privado
  - b. Vías por mirar al tiempo
  - c. Los Beneficios
  - d. Cuanto sabe sobre mi negocio?
  
- 7.. Sabe vender
  - a. Hablar sobre nosotros y que queremos—quienes somos?
  - b. Hablar sobre que ofrecemos
  - c. Hablar sobre el proyecto y sus condiciones
  
8. Riesgos
  - a. Para nosotros
  - b. Para ellos
  
9. Retos
  - a. Los retos de Uds.
  - b. Acceder los responsables para las decisiones
  - c. Trabajando con los socios difíciles
  - d. Valorar las contribuciones, incluyendo las contribuciones en especies
  - e. La evaluación y el monitoreo
  
10. Tarea para AMGlobal y el Unidad del Apoyo
  - a. Quien quiere alcanzar más?
  - b. Que tipo de apoyo podría ayudarle más?

c. Diseñar un plan de capacitación y apoyo.

11. Lecciones aprendidas

a. Revisar sus preguntas anteriores

b. Las herramientas que tiene, o las que necesitan construir

c. Reglas y Sugerencias